



obtenir plus de liquidités

Vous trouverez ici les principales réflexions que vous devez mettre en pratique pour obtenir plus d'argent.

négociation	Dépensez moins ! Vous devez renégocier vos contrats fournisseur chaque année, obtenir des aides promotionnelles et des rabais fréquents.
partenariat	créez des partenariats avec vos fournisseurs et faites-les participer à vos promotions.
des achats optimisés	Identifiez vos principales dépenses et voyez à les diminuer. Achetez le strict nécessaire pendant une période et utilisez cette expérience pour supprimer les produits inutiles
réduction de stock	Récupérez votre argent ! Le fait de réduire vos stocks pendant une période vous permet d'avoir plus de liquidités : produit stocké = argent figé !
liquidation	Utiliser la bonne vieille méthode de liquider vos fins de stock ou d'invendus reste toujours très efficace. Vendez aussi le matériel que vous n'utilisez plus (petites annonces, soldeurs).
négociation	Négocier des objectifs d'achats avec vos fournisseurs vous permet d'obtenir des rabais annuels supplémentaires et des liquidités en retour.
service	Vendez-plus ! Créer un nouveau service créera de l'actualité et augmentera votre offre. Les marges sont très élevées sur les services (cours, initiations, locations).
carte de membre	Proposer des réductions à vos membres. Créez une cotisation de départ et permettez à vos clients de vous payer à l'avance (exemple : 100 payé maintenant = 120).
animation	L'organisation d'animations ou de journées spécifiques de vente augmentera votre offre et vos liquidités.
investissement	Partagez avec vos clients ! Vos fidèles clients participent volontiers à votre développement. Le prêt participatif est très à la mode. Profitez-en !
développement	Demandez des aides financières ! Il existe de nombreuses aides pour les entreprises selon où vous vous situez : cantonales, fédérales, associatives ou privées (business angel).

mon conseil
en entreprise

vous aide à répondre à toutes les étapes qu'implique une bonne gestion d'entreprise. Je vous donne des solutions, vous aide à les mettre en place, vous suis dans vos démarches de développement ou de gestion de problème.

mon coaching

vous soutient personnellement dans votre activité. Je vous accompagne dans les moments cruciaux et vous épauler pour que vous gagniez en sérénité.

novations.ch

Inscrivez-vous à ma newsletter et recevez mes infos utiles gratuitement – [inscription ici](#)

Rencontrons-nous et discutons ensemble de vos besoins.