



vente – les **infos** essentielles

Vous trouverez ici les principales réflexions que vous devez mettre en pratique pour augmenter vos ventes et améliorer vos services.

vos votre gamme de produit

doit vous permettre de vous différencier de la concurrence. Le nombre de vos articles ne doit pas être trop grand. Supprimez ceux qui ne se vendent pas.

vos votre produit

doit être en relation avec les prix de votre marché. Un peu plus cher donnera un sentiment de qualité, un peu moins cher vous permet de vendre plus.

facilitez l'accès

de vos articles :

- votre site doit être simple, claire et accueillant
- vous devez créer de la visibilité sur les réseaux sociaux
- vous devez apparaître rapidement dans les recherches internet
- votre entreprise doit se voir facilement : enseigne, panneaux signalétiques
- la présentation de vos produits doit être clair, reconnaissable immédiatement : catalogue, site internet, achalandage

vos services

doivent aussi faciliter l'accès à vos produits. Ils augmentent leur valeur et vous permet d'augmenter votre ticket moyen.

vos votre accueil

doit être bienveillant. Vous devez avoir du plaisir à vous occuper de vos clients. Vous devez sincèrement écouter leurs remarques.

le vendeur/euse

doit connaître vos produits sur le bout des doigts ; tous vos produits.

fidélisez vos clients

et remerciez vos clients ponctuellement. Ils sont vos ambassadeurs et ils vous en amèneront d'autres. Créez leurs des offres de parrainage et des offres exclusives.

mon conseil en entreprise

vous aide à répondre à toutes les étapes qu'implique une bonne gestion de votre entreprise. Je vous donne des solutions, vous aide à les mettre en place, vous suis dans vos démarches de développement ou de gestion de problème.

mon coaching

vous soutient personnellement dans votre activité. Je vous accompagne dans les moments cruciaux et vous épaulé pour que vous gagniez en sérénité.

novations.ch

Inscrivez-vous à ma newsletter et recevez mes infos utiles gratuitement – [inscription ici](#)

Rencontrons-nous et discutons ensemble de vos besoins.